



MILLER THOMSON  
AVOCATS | LAWYERS

MILLERTHOMSON.COM

# DANS LE BLANC DES YEUX : TENDANCES EN MATIÈRE DE FUSIONS ET ACQUISITIONS AU CANADA

2021 | Numéro 4



## DANS CE NUMÉRO

BIENVENUE À DANS LE BLANC .....	3
OBSERVATIONS SUR LE MARCHÉ AU T3 2021 .....	4
LE SECTEUR CANADIEN DU CANNABIS APRÈS LA LÉGALISATION .....	10
MANDATS REPRÉSENTATIFS DU TROISIÈME TRIMESTRE DE 2021 .....	12



Les renseignements affichés dans cette publication contiennent des points de droit variés fournis uniquement à des fins informatives et non commerciales. Ces renseignements ne constituent pas un avis juridique. Nous recommandons que les lecteurs retiennent les services d'un avocat ou usent de leur jugement avant de prendre une décision reposant sur les renseignements contenus dans cette publication. Toute personne qui décide de s'appuyer sur ces renseignements le fait à ses propres risques.

© Miller Thomson S.E.N.C.R.L., s.r.l., 2021. La reproduction et la diffusion du présent document dans sa totalité sont autorisées à condition qu'aucune modification ne soit apportée à son format ou à son contenu. Toute autre forme de reproduction ou de diffusion est expressément interdite sans le consentement préalable écrit de Miller Thomson qu'il est possible d'obtenir en écrivant à [newsletters@millerthomson.com](mailto:newsletters@millerthomson.com).

# BIENVENUE À NOTRE RUBRIQUE DANS LE BLANC DES YEUX

Nous avons un numéro un peu différent pour vous aujourd'hui. Si l'on se fie aux données et à nos observations, très peu de choses ont changé depuis le dernier trimestre. Les fusions et acquisitions intérieures frôlent toujours un niveau record et l'activité transfrontalière n'est pas en reste. Les capitaux sont abondants et, même si les pressions inflationnistes incitent à la prudence, les conditions de crédit restent favorables pour les négociateurs.

Comme les trimestres se suivent et se ressemblent, nous avons décidé de condenser notre évaluation des F&A canadiennes pour laisser une plus grande place à la rubrique Tendances sectorielles. Dans les pages qui suivent, Alexander Lalka, associé de Miller Thomson et président de notre groupe de pratique Cannabis, retrace l'historique de son secteur de prédilection, fait un tour d'horizon de l'environnement transactionnel actuel et présente des tendances à venir. Comme vous allez le lire, le secteur du cannabis traverse une période intéressante : outre la possibilité d'une réforme législative fédérale chez nos voisins du Sud, l'industrie a pris du galon, les valorisations se sont normalisées et la tendance est au regroupement.

Comme d'habitude, n'hésitez pas à communiquer avec nous pour en savoir davantage sur notre expertise en conseil sur le marché des petites et moyennes entreprises au Canada ou si vous avez des questions sur cette publication. Nous serons ravis d'échanger avec vous.

Sincères salutations,

*Jay Hoffman*

**Jay Hoffman** | Président du groupe de pratique, Droit des affaires et fusions et acquisitions  
jhoffman@millerthomson.com

# OBSERVATIONS SUR LE MARCHÉ AU T3 2021

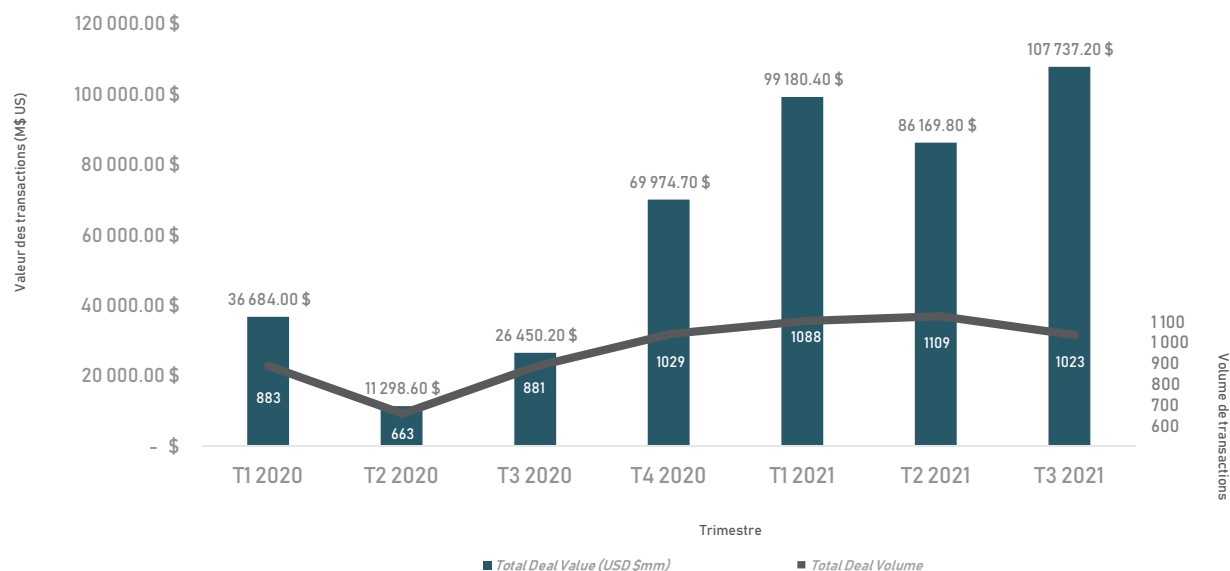
Si les activités de fusions et acquisitions ont quelque peu diminué au Canada lors du T3 2021, elles se trouvent cependant toujours près des niveaux record. En effet, même si le volume de transactions a baissé de 8 % par rapport au T2 2021, il demeure tout de même 16 % plus élevé qu'à pareille date l'an dernier. Une fois encore, plusieurs ententes importantes ont fait gonfler la valeur totale des transactions. Citons notamment l'offre de CP Rail pour l'acquisition de Kansas City Southern, ainsi que quatorze autres mégadécisions (1 G\$), dont l'offre d'Agnico Eagle pour Kirkland Lake Gold.

D'un point de vue géographique, le volume d'activité transfrontalière demeure élevé, propulsé par une augmentation notable des transactions entrantes.

Remarque : Les valeurs sont exprimées en dollars des États-Unis.

## ACTIVITÉ TRANSACTIONNELLE

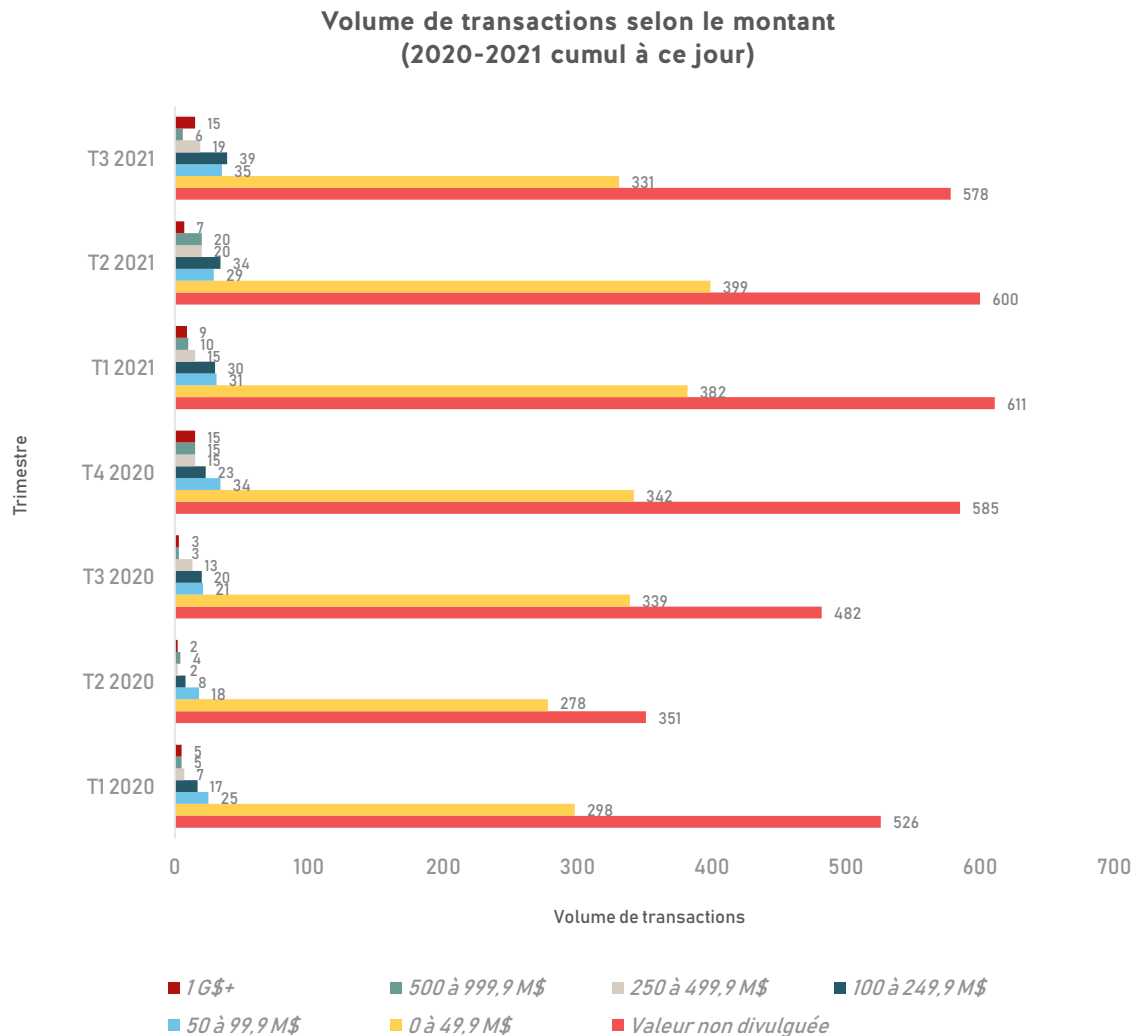
Valeur et volume totaux des transactions  
(cumul à ce jour de 2020 à 2021)



Source : Capital IQ, 12 octobre 2021

## Les transactions en images...

Comme à l'habitude, le marché intermédiaire canadien est demeuré un moteur d'activité au T3 2021 avec 91 % du volume transactionnel.<sup>1</sup> On constate toutefois une baisse de 17 % des transactions de moins de 50 M\$, partiellement compensée par une augmentation du volume des transactions de 50 à 250 M\$. À l'autre bout du spectre, les mégatransactions ont connu un essor fulgurant au T3 : on en a comptabilisé 15, contre 7 au T2.



Source : Capital IQ, 12 octobre 2021

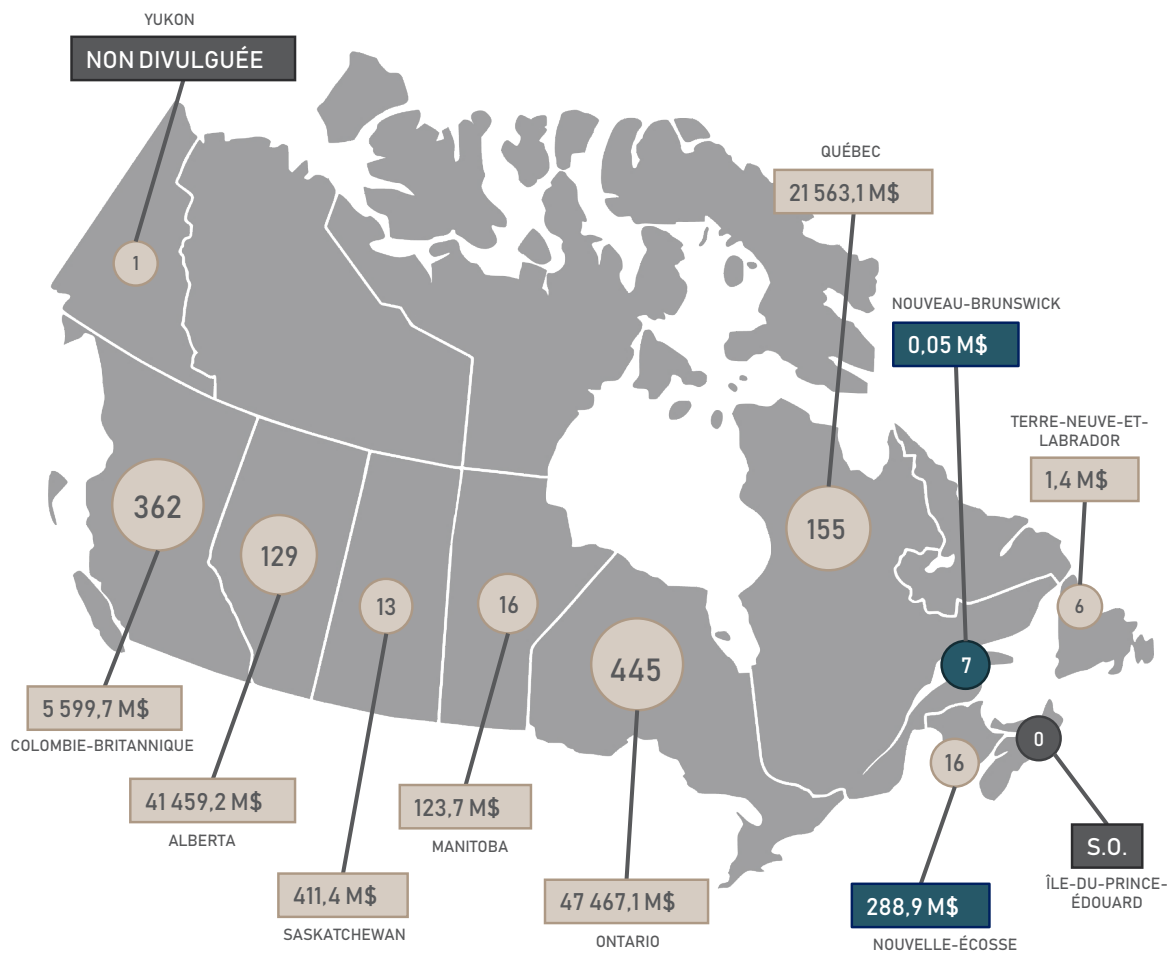
<sup>1</sup>Dans ce cas, le volume comprend toutes les transactions dont la valeur a été déclarée.

# TENDANCES GÉOGRAPHIQUES

## Les transactions au Canada

Au T3 2021, l'activité transactionnelle a été la plus forte en Ontario, en Colombie-Britannique et au Québec, tandis que la valeur des transactions était la plus importante en Ontario, en Alberta et au Québec. Bien que les quatre plus grandes provinces aient vu leur volume de transactions progresser par rapport au T3 2020, aucune n'a pu égaler les sommets atteints au T2 2021.

Activité par province (T3 2021)



### Légende

- Volume de transactions
- Valeur totale (\$ US)
- Augmentation par rapport au T3 2020
- Diminution par rapport au T3 2020
- Aucun changement par rapport au T3 2020

Source : Capital IQ, 12 octobre 2021

## Transactions intérieures

Les transactions intérieures ont diminué de 23,6 % par rapport au T2 2021. Elles représentaient 44,4 % du volume total de transactions au T3, comparativement à près de 49 % au trimestre précédent. Ces chiffres sont probablement indicateurs d'un retour à la situation prépandémique, car les transactions intérieures représentaient respectivement 45 % et 44,3 % de l'activité totale en 2018 et 2019, alors qu'en 2020, leur part s'élevait à 48,5 %.

### Transactions au Canada (2018 - 2021 cumul à ce jour)

	Volume	Valeur totale (M\$ US)
2018	1 728	52 560,6
2019	1 595	58 302,3
2020	1 675	27 221,8
T1 2020	435	6 214,1
T2 2020	332	1 197,3
T3 2020	416	7 689,2
T4 2020	492	12 121,2
Cumul de 2021	1 541	75 461,8
T1 2021	546	36 015,3
T2 2021	541	22 357,9
T3 2021	454	17 088,6

Source : Capital IQ, 12 octobre 2021

## Qu'en est-il de l'activité transfrontalière?

Malgré un léger fléchissement du volume des transactions après un trimestre très actif, l'activité transfrontalière est restée forte ce trimestre. Nous avons toutefois assisté à une inversion du flux des transactions par rapport au T2 2021 : le volume entrant a augmenté de près de 17 %, tandis que le volume sortant a diminué de 13 %.

## ACTIVITÉ PAR SECTEUR

Miller Thomson offre des conseils dans le cadre de transactions visant des cibles des secteurs manufacturier, agroalimentaire, technologique, industriel, pharmaceutique, financier, immobilier et minier.

Ce que les chiffres disent...

### Activité par secteur au T2 2021 par rapport au T3 2021

	T2 2021	T3 2021
<b>Volume total de transactions</b>	<b>1 109</b>	<b>1 023</b>
Énergie	62	51
Matériaux	251	203
Industrie	110	131
Biens de consommation cyclique	51	61
Biens de consommation de base	55	38
Soins de santé	107	83
Finance	71	68
Technologies de l'information	160	147
Services de communication	55	61
Services publics	14	11
Immobilier	108	111
<b>Valeur totale des transactions (M\$ US)</b>	<b>86 169,8</b>	<b>107 737,2</b>
Énergie	16 631	5 731,1
Matériaux	2 763,9	13 925,6
Industrie	36 586,3	42 420,9
Biens de consommation cyclique	1 733,3	4 108,3
Biens de consommation de base	1 050,8	423,5
Soins de santé	2 665,8	8 022,8
Finance	5 411,8	6 616,6
Technologies de l'information	3 430,6	2 562,8
Services de communication	1 803,2	3 981,6
Services publics	2 506,9	6 720,6
Immobilier	8 074,2	12 914,8

Source : Capital IQ, 12 octobre 2021



## Premiers secteurs en volume et en valeur

Le secteur des matériaux a une fois encore mené la danse avec 203 transactions annoncées, suivi des technologies de l'information (147) et du secteur industriel (131). La valeur la plus élevée revient au secteur industriel (42,2 G\$), principalement grâce à la mégatransaction entre CP Rail et Kansas City Southern. Le secteur des matériaux s'est classé au deuxième rang (13,9 G\$), propulsé par la transaction entre Agnico Eagle et Kirkland Lake, alors que l'immobilier est arrivé en troisième place (12,9 G\$).

## CE QUI NOUS ATTEND

Nous nous apprêtons à amorcer 2022 avec optimisme. Même si une certaine incertitude plane en raison des pressions inflationnistes et du potentiel de hausse des taux d'intérêt, il y a, comme nous l'avons déjà noté, une abondance de capitaux dans les poches des investisseurs, et le flux de transactions reste fort.

À Miller Thomson, nous serons toujours là pour soutenir et conseiller nos clients, qu'ils aient besoin de réaliser une acquisition ou une vente, de procéder à un financement, de résoudre des problèmes de liquidités ou de prendre des décisions stratégiques. Nous savons comment user de notre efficacité et de notre créativité pour surmonter les obstacles liés à la pandémie et aider nos clients à mener à bien leurs transactions.

Ne manquez pas notre prochain numéro, qui sera publié cet hiver. Vous y trouverez des observations sur le quatrième trimestre de 2021.

# LE SECTEUR CANADIEN DU CANNABIS APRÈS LA LÉGALISATION<sup>2</sup>



*Alexander Lalka, associé de Miller Thomson et responsable du groupe de pratique Cannabis, retrace le parcours du secteur canadien du cannabis depuis l'euphorie initiale et les turbulences qui ont suivi jusqu'à son état actuel : un secteur mature qui entraîne un regain d'optimisme de la part des investisseurs et qui bourdonne de fusions et acquisitions.*

Reportons nous en 2018, moment où le marché raffolait du cannabis canadien. Pour les cultivateurs, l'avenir s'annonçait radieux : leurs coffres étaient bien remplis et les valorisations atteignaient des sommets. Une kyrielle de sociétés étrangères se sont même précipitées sur le marché canadien pour lever des fonds et entrer en bourse. À ce moment, ce n'était plus une feuille d'érable qui figurait sur l'unifolié. Nous étions les leaders incontestés.

## **2019-2020 – L'euphorie s'estompe.**

La ruée vers l'or vert s'est terminée vers la fin de 2019. Pour la plupart, les sociétés canadiennes n'ont pas été à la hauteur des attentes : bilans peu reluisants, lourdes pertes trimestre après trimestre... plusieurs n'ont réalisé aucun bénéfice.

## **Que s'est-il passé?**

La lente croissance de l'appétit des consommateurs et le déploiement inefficace de la vente au détail ont pris le secteur par surprise. Une variété de produits à base de cannabis, tels que les comestibles, les extraits et les produits topiques, ont été légalisés fin 2019; cependant, ils ont pris une éternité à arriver sur le marché.

La réaction des investisseurs était prévisible : les capitaux se sont taris et les cours des actions ont baissé.

L'arrivée de la pandémie et les réductions d'effectifs, licenciements, restructurations et mesures de protection des créanciers qui s'en sont suivis ont tourné le fer dans la plaie.

Les investisseurs ne voyaient simplement plus l'avenir d'un si bon œil. Le secteur s'était hypertrophié, et une correction des valorisations s'imposait.

## **2021 – Vent d'optimisme; fusions et acquisitions stratégiques**

La plus récente élection américaine a eu l'effet d'un électrochoc pour le secteur. Soudainement, la perspective d'une réforme législative fédérale chez nos voisins du Sud ne relevait plus du rêve.

Mais ce n'est pas tout. Avec plus d'expérience sous la ceinture, les acteurs canadiens du cannabis sont passés d'un modèle d'acquisition axé sur l'augmentation de la production à un modèle plus stratégique. En effet, les producteurs utilisent maintenant leurs amples liquidités pour ajouter des actifs de qualité à leurs plans d'affaires. Fini les stratégies de bout de comptoir.

---

<sup>2</sup>Le 17 octobre 2018, le Canada a légalisé le cannabis à des fins récréatives sous la forme d'huile, de graines et de fleurs, séchées ou non. Un an plus tard, le cannabis comestible et les extraits de cannabis se sont joints à la liste.

### **Le secteur du cannabis dans l'économie du Canada**

Selon Statistique Canada, le secteur canadien du cannabis, y compris son marché noir, a contribué à hauteur de 18,3 G\$ à l'économie du pays en 2021, l'une de ses meilleures performances à ce jour. La majeure partie de cet apport (16,4 G\$) est le fait des producteurs, les détaillants étant responsables du reste (approximativement 2 G\$). Cette tendance devrait se poursuivre à mesure que les entreprises réduisent leurs coûts et se remettent de la pandémie. Une reprise de la croissance est donc à prévoir.

Côté fusions et acquisitions, le secteur canadien du cannabis a atteint un niveau record d'activité en 2021, avec une explosion de 94 % des transactions au premier trimestre par rapport à l'année précédente. Cette hausse s'explique en partie par des valorisations plus réalistes et par la forte possibilité d'une réforme législative américaine mentionnée plus haut. En outre, les fusions et acquisitions sont devenues un moteur de croissance indispensable pour plusieurs sociétés au service de leurs actionnaires.

### **Pendant ce temps-là aux États-Unis...**

Au sud de la frontière, les États-Unis ont damé le pion au Canada sur le plan des fusions et acquisitions, les sociétés étant motivées par la perspective de changements juridiques au fédéral, la légalisation dans certains États (comme récemment à New York) et la réforme bancaire en cours. Toute cette activité a fait pencher la balance : là où les sociétés canadiennes dominaient le marché, de nouveaux grands joueurs américains prennent aujourd'hui leur place.

### **Au-delà des fusions et acquisitions**

Les entreprises rentables cherchent à se trouver de nouveaux créneaux plus pointus et à introduire de nouvelles marques. Il en résulte une augmentation des accords de coentreprise entre des géants disposant de solides réseaux de distribution et des marques populaires cherchant à accroître leur exposition au marché.

### **Et maintenant?**

L'année a été très chargée pour le groupe de pratique Cannabis de Miller Thomson, et à la veille de 2022, notre carnet d'affaires est toujours plein. Nous prévoyons que cette effervescence se poursuivra l'an prochain, portée par une tendance au regroupement révélatrice d'un secteur en pleine maturation. Bien que certaines cibles canadiennes restent alléchantes pour les investisseurs locaux, nous pensons que le potentiel de croissance supérieur du marché américain maintiendra les cibles américaines au premier plan des activités de fusion et d'acquisition.

*Si vous souhaitez en savoir plus sur notre expertise en matière de transactions dans le secteur du cannabis, veuillez écrire à Alexander Lalka à [alalka@millerthomson.com](mailto:alalka@millerthomson.com).*

# MANDATS REPRÉSENTATIFS DU TROISIÈME TRIMESTRE DE 2021

<p><b>Représentation de</b> <b>Silent-Aire Manufacturing Inc.</b> <i>1,1 milliard de dollars</i></p> <p>Vente transfrontalière de Silent-Aire Manufacturing Inc., un fournisseur canadien de services infonuagiques et de services de colocation à grande échelle comptant des bureaux et des installations de fabrication au Canada, aux États-Unis et en Irlande, à Johnson Control International plc (NYSE : JCI), chef de file mondial du domaine des immeubles intelligents, sains et durables.</p> <p><b>Johnson Control International</b></p>	<p><b>Représentation de</b> <b>Liberty Health Sciences</b> <i>290 millions de dollars américains</i></p> <p>Acquisition de Liberty Health Sciences inc. (CSE : LHS, OTCQX : LHSIF), un fabricant de marijuana médicinale basé aux États-Unis, par Ayr Wellness inc. (CSE : AYR.A, OTCQX : AYRWF)</p> <p><b>Ayr Wellness Inc.</b></p>	<p><b>Représentation de</b> <b>Ebro Foods S.A</b> <i>165 millions de dollars</i></p> <p>Vente par Ebro Foods S.A. (EBRO.MC), un leader mondial du secteur du riz et des pâtes basé en Espagne, de sa propriété indirecte au Canada de l'entreprise de pâtes sèches Catelli à Barilla Group, une entreprise alimentaire multinationale italienne.</p> <p><b>Barilla Group</b></p>	<p><b>Représentation de</b> <b>Heniff Transportation Systems</b></p> <p>Acquisition transfrontalière de Premier Bulk Systems, un transporteur routier de vrac et fournisseur de services logistiques de chargements complets et partiels basé en Ontario, par Heniff Transportation Systems, un leader américain du transport de vrac liquide, de produits alimentaires et de transbordement ferroviaire.</p> <p><b>Premier Bulk Systems</b></p>
<p><b>Représentation de</b> <b>Yaletown Partners et Banque de Montréal</b> <i>100 millions de dollars américains</i></p> <p>Investissement stratégique de Sumeru Equity Partners dans Tasktop Technologies, une entreprise en démarrage de Vancouver spécialisée dans le modèle SaaS et fournisseur de la plus importante plateforme de gestion de la chaîne de valeur (VSM). Yaletown Partners et la Banque de Montréal sont des actionnaires</p>	<p><b>Représentation de</b> <b>Robertet S.A.</b></p> <p>Acquisition d'Ecom Food Industries Corporation par Robertet S.A. (RBT.PA), une société publique française qui se spécialise dans la création de parfums, d'arômes et d'ingrédients, par le biais de Robertet USA, Inc.</p> <p><b>Ecom Food Industries,</b></p>	<p><b>Représentation de</b> <b>Environmental 360 Solutions Inc.</b></p> <p>Ronde d'investissement dans Environmental 360, une importante société de gestion des déchets, dirigée par Oaktree Capital Management, L.P. et à laquelle ont participé le Fonds de croissance des entreprises du Canada et</p>	<p><b>Représentation de</b> <b>BMO Partenaires</b> <i>150 millions de dollars</i></p> <p>Investissement en actions de BMO Partenaires, dirigé par Flexpoint Ford, une société de capital-investissement américaine, dans PayFacto Payments Inc., une société de technologie financière établie à Montréal.</p>
<p><b>Représentation de</b> <b>Nabors Industries Limited</b> <i>117 500 000 \$</i></p> <p>Vente d'actifs de Nabors Drilling Canada Limited, notamment de 35 appareils de forage terrestres ainsi que de l'équipement, des stocks et des biens immobiliers connexes, à Ensign Energy Services Inc.</p> <p><b>Ensign Energy Services Inc.</b></p>	<p><b>Représentation de</b> <b>JMP Solutions Inc.</b></p> <p>Vente transfrontalière d'un intérêt dans JMP Solutions Inc., un intégrateur de systèmes d'automatisation, à Crestview Partners, une société de capital-investissement établie à New York.</p>	<p><b>Représentation de</b> <b>LQwD Financial Corp.</b></p> <p>Acquisition de LQwD Financial Corp. par LQwD FinTech Corp (anciennement Interlapse Technologies Corp.- TSXV : LQWD), pour créer une société spécialisée dans le réseau Lightning afin de mettre au point une infrastructure et des</p>	<p><b>Représentation de</b> <b>Game On Creative Inc.</b></p> <p>Vente transfrontalière de Game On Creative, Inc., un fournisseur de services de capture de mouvements, de création de cinématiques et audio pour l'industrie du jeu vidéo, à PCF Group S.A. (People Can Fly), un important studio polonais de développement de jeux vidéo</p>

# MANDATS REPRÉSENTATIFS DU TROISIÈME TRIMESTRE DE 2021

<p><b>Représentation de</b> <b>Actionnaires d'ASL Distribution Services Ltd</b></p> <p>Vente d'ASL Distribution Services Limited, un fournisseur de services de transport, d'entreposage, de distribution et de livraison du dernier kilomètre, au groupe Fastfrate. <b>Fastfrate Group</b></p>	<p><b>Représentation de</b> <b>Rubik's Brand Ltd.</b> <i>50 millions de dollars américains</i></p> <p>Acquisition transfrontalière de Rubik's Brand Ltd, propriétaire du Cube RubikMD, par le fabricant de jouets canadien Spin Master Corp. (TSX : TOY) <b>Spin Master Corp.</b></p>	<p><b>Représentation de</b> <b>Vintex Inc</b></p> <p>Vente de Vintex Inc, un fabricant de textiles techniques et de tissus enduits sur mesure, par Cooley Group inc. et J.H. Whitney Capital Partners. <b>Cooley Group Inc. et J.H. Whitney Capital Partners.</b></p>	<p><b>Représentation de</b> <b>Numinus Wellness Inc.</b></p> <p>Acquisition de Mindspace Psychology Services inc., pionnier de la programmation psychédélique, par Numinus Wellness inc. (TSXV : NUMI.V) <b>Mindspace Psychology Services Inc.</b></p>
<p><b>Représentation de</b> <b>American Process Group</b> <i>50 millions de dollars</i></p> <p>Vente de la totalité des actions émises et en circulation du capital d'American Process Group, une importante société environnementale établie en Alberta, à SANEXEN Environmental Group Inc., une filiale de LOGISTEC Corporation (TSE : LGT.B). <b>SANEXEN Environmental</b></p>	<p><b>Représentation de</b> <b>Deloitte LLP</b></p> <p>Acquisition par Deloitte S.E.N.C.R.L./s.r.l. de Groundswell Group Inc, une entreprise d'IA et d'intégration de données. <b>Groundswell Group Inc.</b></p>	<p><b>Représentation de</b> <b>Highcourt Partners Limited</b></p> <p>Highcourt Partners Limited a acquis une participation majoritaire dans Breckles Group of Companies Inc., un courtier en assurances indépendant canadien.</p>	<p><b>Représentation de</b> <b>Waveform Entertainment Inc.</b></p> <p>Acquisition de Waveform Entertainment Inc., une entreprise canadienne de divertissement spécialisée dans les sports électroniques, par le Groupe Solotech, un chef de file mondial du domaine des technologies de l'audiovisuel et du divertissement.</p>
<p><b>Représentation de</b> <b>Stifel GMP</b> <i>100 millions de dollars américains</i></p> <p>Placement privé d'actions ordinaires de Voyager Digital Ltd (CSE : VYGR) par Stifel GMP.</p>	<p><b>Représentation de</b> <b>Perpetua Resources Corp.</b> <i>57,5 millions de dollars américains</i></p> <p>Placement d'actions comprenant la levée intégrale de l'option d'attribution excédentaire.</p>	<p><b>Représentation de</b> <b>Syndicat de souscripteurs dirigé par Mackie Research Capital Corporation</b> <i>46 millions de dollars américains</i></p> <p>Placement par voie de prise ferme par Theratechnologies inc. (TSE : TH), y compris l'exercice intégral de l'option de</p>	<p><b>Représentation de</b> <b>Numinus Wellness Inc.</b> <i>40,25 millions de dollars</i></p> <p>Placement de parts par voie de prise ferme par Numinus Wellness inc. (TSXV : NUMI.V), y compris l'exercice de l'option de surallocation des preneurs fermes. <b>Crédit Mutuel Equity</b></p>

# MANDATS REPRÉSENTATIFS DU TROISIÈME TRIMESTRE DE 2021

## Représentation de

### Titanium Transportation Group

35 millions de dollars

Placement de nouveaux titres et placement secondaire par voie de prise ferme par Titanium Transportation Group

## Représentation de

### TD Securities, Canaccord Genuity Corp., Raymond James and Stifel Nicolaus Canada Inc.

33,7 millions de dollars

Financement par voie de prise ferme de WeCommerce Holdings Ltd.

## Représentation de

### Emerita Resources Inc.

20 millions de dollars

Placement privé par voie de prise ferme pour Emerita Resources Inc.

## Représentation de

### Alpha Lithium Corporation

23 millions de dollars

Placement par prise ferme souscrite par Alpha Lithium Corporation (TSXV : ALLI).

## Représentation de

### Mydecine Innovations Group

17,25 millions de dollars

Placement par voie de prise ferme par Mydecine Innovations Group (NEO : MYCO), une société de biotechnologie et de sciences de la vie, y compris l'exercice intégral de l'option de surallocation.

## Représentation de

### Bear Creek Mining Corporation

34,5 millions de dollars

Placement d'actions ordinaires par prise ferme au moyen d'un prospectus préalable par Bear Creek Mining Corporation (TSXV : BCM), y compris l'exercice complet de l'option de surallocation des preneurs fermes.

## Représentation de

### Optimi Health Corp.

20,7 millions de dollars

Premier appel public à l'épargne souscrit par Optimi Health Corp. (CSE : OPTI).

## Représentation de

### Alexco Resource Corp.

28,75 millions de dollars

Appel public à l'épargne par voie de prise ferme d'Alexco Resource Corp. (NYSE American / TSX : AXU).

## Représentation de

### Stifel GMP

21 millions de dollars

Financement par voie de prise ferme d'Arizona Metals Corp. (CVE : AMC) dans le cadre duquel Stifel GMP a agi comme preneur ferme.

## Représentation de

### Canaccord Genuity Corp.

16 millions de dollars

Financement par reçus de souscription de Playmaker Capital Inc., une société numérique de médias sportifs, dans le cadre duquel Canaccord Genuity a agi comme chef de file.